

各位

2018年9月18日

初期費用・月額費用・成果報酬費用が全て無料！リファラル採用スカウトツール「frec for client」のβ版がリリース！



ユニオス株式会社（東京都世田谷区 代表取締役 中山慶太）は、リファラル採用の量産化・効率化を実現する為に無料で利用できるリファラル採用スカウトツール「frec for client」β版を2018年9月18日にリリースした事をお知らせ致します。

「frec for client」は「定着率の向上」や「入社後の活躍」を主な目的として広く実施されているリファラル採用（社員紹介採用）を、会社・部署・プロジェクト単位で活用できるリファラル採用スカウトツールです。

frec for client の詳細とお申し込みはコチラから：<https://frec-c.com/top/company>

■ 「frec for client」の特徴

1. 今までよりもリファラル採用の量産化が実現できる。
自社社員がカンタンに友人を紹介できる「frec」(※)の独自の仕組みによりリファラル採用の量産化が可能。
2. 社員から紹介された人材のオススメ度が確認できる。(リファレンス)
独自の仕組みによってつながりによるオススメ度の確認が可能。

3. 自社オリジナルのタレントプールをつくり、ダイレクトリクルーティングできる。
社員が集めた人材データを独自に保有。無制限にスカウトを送る事ができる。

※frec とはユーザー間で友人・知人の推奨から新しいビジネスの出会いをつくるリファラル
マッチングプラットフォームです。frec の詳細はコチラから：<https://frec-c.com/>

■ 「frec for client」 の料金

初期費用・月額利用料・成果報酬費用：全て無料

frec for client の詳細とお申し込みはコチラから：<https://frec-c.com/top/company>